

ANTONIO AMBROSIO

antonioambrosio72@icloud.com

[REDACTED]

80040, Terzigno

23/08/1972

PROFILO PROFESSIONALE

Dirigente lungimirante con comprovata esperienza nel settore Finanziario ed Alimentare nel corso di anni di carriera. Manager del cambiamento motivato e ambizioso nonché dedito al miglioramento continuo del business, all'aumento degli utili e allo snellimento delle operazioni aziendali. Fortemente motivato ad accrescere il profitto mediante l'attuazione di approcci commerciali multisettoriali.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Organizzazione aziendale
- Capacità di gestione economico - finanziaria
- Data analysis
- Business administration
- Leadership
- Normativa in materia di compliance aziendale
- Competenze amministrative
- Criteri di valutazione delle performance

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

JP Morgan Stanley
New York

Master: Trader

Istituto Tecnico Commerciale Luigi
Einaudi
San Giuseppe Vesuviano • 06/1990

Diploma: Tecnico Finanziario

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Società Agricola Villa Dora Srl - Socio titolare
Terzigno, Na • 01/2001 - 01/2021

- Gestione delle fasi negoziali con i fornitori e supervisione delle attività correlate.
- Ottimizzazione dell'attività d'impresa sul piano amministrativo, operativo e decisionale.
- Sviluppo dell'attività di impresa e del progetto imprenditoriale.
- Creazione della struttura organizzativa, impostando flussi di lavoro e procedure operative.
- Sviluppo dell'attività aziendale al fine del raggiungimento degli obiettivi economici.
- Organizzazione della forza lavoro in termini di orari, mansioni, ferie e permessi.
- Gestione dei rapporti con la Pubblica Amministrazione per il disbrigo delle attività burocratiche.
- Aggiornamento costante sul trend del mercato di riferimento.
- Ampliamento del portafoglio clienti e studio di nuove politiche commerciali.
- Organizzazione della logistica per l'ottimizzazione dei canali distributivi.
- Gestione delle risorse aziendali in collaborazione con l'ufficio amministrativo.
- Verifica delle attività aziendali in riferimento all'andamento del fatturato e dei margini.
- Partecipazione ad eventi di settore per individuare opportunità di natura commerciale.
- Definizione delle strategie di promozione in affiancamento ai professionisti del settore pubblicità.
- Utilizzo di diverse strategie al fine di migliorare la reputazione del brand nei confronti di clienti e prospect.
- Supervisione della customer satisfaction attraverso l'analisi dei feedback della clientela.

Dorotea Srl - Amministratore unico
Terzigno, Na • 03/1999 - 03/2013

- Direzione, amministrazione e organizzazione generale della società.
- Gestione dei rapporti e delle negoziazioni con le banche, gli

Istituti di credito e i consulenti esterni.

- Pianificazione e implementazione di strategie di espansione del business.
- Presidio della gestione di tutti gli aspetti delle attività ordinarie della società.
- Redazione e firma a nome della società di contratti, atti legali e altri documenti ufficiali.
- Cura delle relazioni economiche e giuridiche nel rispetto degli interessi aziendali.
- Redazione di documenti amministrativi, atti giuridici e stipula di contratti a nome della società.
- Individuazione di possibili investimenti volti allo sviluppo ed espansione del business.
- Vigilanza sull'andamento generale della società e prevenzione di potenziali eventi pregiudizievoli.
- Convocazione dell'assemblea dei soci per tutte le questioni di competenza.
- Gestione dei rapporti esterni con istituti di credito, stakeholder privati ed enti pubblici.
- Progettazione, pianificazione e rendicontazione delle attività straordinarie della società.
- Rappresentanza della società nei confronti di terzi in caso di atti processuali e azioni legali.
- Posizionamento degli obiettivi organizzativi in linea con la mission aziendale, favorendo in questo modo la crescita del fatturato, del profitto e del business attraverso lo sviluppo di strategie di collaborazione.
- Raggiungimento di una struttura organizzativa flessibile e responsabile nonché sostenuta da una crescita costante del fatturato attraverso il monitoraggio delle previsioni, il miglioramento del budget e l'adeguamento costante delle strategie operative.
- Sviluppo e implementazione di nuove strategie e politiche aziendali in collaborazione con la dirigenza allo scopo di identificare e perseguire obiettivi di business a lungo termine, fornendo così all'azienda una leadership organizzativa solida e sostenibile.
- Conseguimento di un aumento dei profitti tale da garantire all'azienda la leadership di settore mediante la trasformazione dei piani strategici e l'allineamento degli obiettivi allo scopo di sfruttare a proprio vantaggio l'andamento dinamico del settore.

A.S. Vesevus Volley - CEO

Terzigno, Na • 01/2001 - 01/2007

- Verifica puntuale delle attività di controllo di gestione analizzandone processi e risultati.
- Raggiungimento di una struttura organizzativa flessibile e responsabile nonché sostenuta da una crescita costante del fatturato attraverso il monitoraggio delle previsioni, il miglioramento del budget e l'adeguamento costante delle strategie operative.
- Sviluppo e implementazione di nuove strategie e politiche aziendali in collaborazione con la dirigenza allo scopo di identificare e perseguire obiettivi di business a lungo termine, fornendo così all'azienda una leadership organizzativa solida e sostenibile.
- Supervisione periodica dei flussi di organizzativi e gestionali del dipartimento risorse umane.
- Stima del rischio di impresa in occasione dell'implementazione di

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Antonio Ambrosio